“Het Bureau” in hartje Groenlo

“Kijk. Dit zijn wij.” In de woonkamer die warmte uitstraalt laten de Grollenaren Jeannet Bomers en partner Roy Berentsen mij een kleurrijke collage zien. “In dit schilderij komen alle belangrijke onderdelen van ons leven samen.” Zo zie ik hun zoon en familie, maar ook wandelschoenen en de toren van de Oude Calixtuskerk. Op dit moment verrichten ze hun werkzaamheden nog vanuit hun woonadres, maar naast die kerk aan de Mattelierstraat 7 in Groenlo gaat het stel na de zomer hun gezamenlijke nieuwe kantoor openen.

Jeannet Bomers en Roy Berentsen met op de achtergrond het nieuwe kantoor in de steigers

Roy, accountant en adviseur van “Bureau Berentsen”: “Het is tijd om onze ondernemingen verder te professionaliseren. Als je na de zomer langs ons nieuwe kantoor wandelt zie je een in oude staat teruggebracht pand dat prachtig past in het stadsgezicht van Groenlo.”

“Qua interieur is het de bedoeling dat onze klanten zich vertrouwd blijven voelen. Een kopje koffie in een comfortabele naar buiten gerichte ruimte, maar met voldoende privacy voor een persoonlijk gesprek.” Aan het woord is nu Jeannet van “Bureau Bomers”, HR-specialist en coach.

Tijdens ons geanimeerde gesprek kom ik erachter dat hun werkzaamheden veel uitgebreider zijn dan ik altijd dacht. Jeannet: “Als HR-specialist kan ik ingezet worden bij een bedrijf of organisatie. Salarisadministratie is dan één tak. Een andere is dat ik als coach ingeschakeld word als werknemers bijvoorbeeld vastlopen in hun functioneren of de schakel kan zijn tussen de werkgever en de arbodienst in geval van ziekte van een medewerker. Of als een opdrachtgever wil sparren over het zetten van focus op het behalen van de gewenste resultaten.”

“Wij benaderen elke adviesvraag met wat wel kan en niet met wat niet kan”

Ook accountancy behelst meer dan alleen administraties, jaarrekeningen en belastingaangiftes. Feitelijk is een groot deel van het werk van Roy gericht op advies. “Wij benaderen elke adviesvraag met wat wel kan en niet met wat niet kan. Of het nu gaat om het starten of groeien, overname of overdracht, financiële planning of belastingadvies, voor elk thema is gedegen kennis en vooruitdenken noodzakelijk.”

“Regelmatig zijn wij ook een verlengstuk van elkaar, we vullen elkaar aan. Soms zie ik een HR-behoefte bij een bedrijf en dan kan het zijn dat Jeannet die taak op zich neemt. Die keus is natuurlijk aan de klant. Tot nu toe werkt dat erg goed. Onze prijs-kwaliteitverhouding is in goede balans. Zeker als je kijkt naar onze sterk betrokken dienstverlening in combinatie met onze persoonlijke en transparante aanpak.”

“Regelmatig zijn wij ook een verlengstuk van elkaar, we vullen elkaar aan”

“Onze kracht is dan ook om tot de kern van de vraag van de klant door te dringen.” zegt Roy. “We kunnen een klant geheel ontzorgen. Net waar de behoefte ligt, maar het is belangrijk dat de klant wel zelf de controle en het inzicht behoudt. Ik word er gelukkig van als ik zie dat een klant zijn organisatie volledig tot ontwikkeling kan brengen. Dat hij kan doen waar zijn kwaliteiten liggen. Daar krijg ik weer energie van.”

Dat beaamt Jeannet volmondig: “Dat ervaar ik ook tijdens de coaching. Het is prachtig als je opmerkt dat klanten zich bewust worden van de hoeveelheid groeimogelijkheden die ze in zich hebben. Ik raak daar heel gemotiveerd door. Eigenlijk doen we alleen nog maar dingen waar we enthousiast van worden.”

Voor meer informatie ga naar:
www.bureauberentsen en
www.bureaubomers.nl